

A. EVALUATION CRITERIA

Annex A. Technical Proposal

The total obtainable points allocated for the technical component is 60 . The passing score is with 40 points as the pass mark for evaluation. Only bidders that obtain 40 points and above from the technical evaluation will be considered for the stage of commercial evaluation.

CATEGORY	POINTS
1. Company Profile ✓ Company has registered in Iran and has office in Tehran. 2 ✓ At least three references to performances are mandatory for services required. (2) ✓ Organizational structure (2) ✓ Number of years in related assignments. (2 points) ✓ Experience in providing similar services to international and local humanitarian organizations. (2 points)	(10)
2. Implementation Plan and Methodology/ Division of Responsibility between UN and Contractor ✓ Understanding of, and responsiveness to, Project requirements. (5 points) ✓ Understanding of scope, objectives, completeness, and timely response. (5 points) ✓ Provide roles, responsibilities and reporting lines of the team and its members (5) ✓ Provide delivery schedules and timelines for executing various tasks and lead time to deliver to different location (5) ✓ The monitoring and control system to ensure quality assurance and the proposed lead times are met (5)	(25)
3. Infrastructure and Resources ✓ A. Custom Clearance and delivery: (15) ✓ 1) Ability to provide advance for the third parties invoices until completion of custom clearance process (10) ✓ 2) Proof of networking and working relationship with concerned parties in custom clearance (3) ✓ 3) CV of staffs who will be deployed for custom clearance with details about proposed person days/months. (2) ✓ B. Financial Stability (10) ✓ • Full proof of financial stability- Audited financial statements from the past three years from a recognized Auditing Firm	(25)
TOTAL MARKS	(60)

Commercial Proposal Evaluation:

The total amount of points allocated for the price component is [40]. The maximum number of points will be allotted to the lowest price proposal among those that obtained the pass mark at the technical evaluation stage

All other price proposals will receive points in inverse proportion to the lowest price; e.g.:

$$\text{Score for price proposal X} = \frac{\text{Max. Score for price proposal} * \text{Price of lowest priced proposal}}{\text{Price of proposal X}}$$

Selection and Adjudication:

The proposal obtaining the overall highest score after adding the scores for the technical and financial proposals is/are the proposal(s) that offers best value for money and will be recommended for the Contract.

Accordingly, the following categories related to clearing/forwarding to be priced (which will meet all the above requirement) :

Annex B.
Financial Proposal (attached in XLS sheet

A. معیارهای ارزیابی

پیوست A. پیشنهاد فنی

مجموع امتیازات قابل حصول که برای بخش فنی تخصیص یافته، 60 است. امتیاز قبولی با 40 امتیاز به عنوان نمره قبولی در ارزیابی، لحاظ می‌شود. تنها مناقصه‌گرانی که از ارزیابی فنی 40 امتیاز به بالا کسب کرده باشند، در مرحله ارزیابی بازرگانی منظور خواهند شد.

امتیازها	دسته
(10)	<p>1. مشخصات شرکت</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ این شرکت در ایران به ثبت رسیده و دفتر آن در تهران است. 2 ➤ حداقل سه ارجاع به عملکردها برای خدمات موردنیاز الزامی است. (2) ➤ ساختار سازمانی (2) ➤ تعداد سالهای انجام وظایف مرتبط (2 امتیاز) ➤ تجربه در ارائه خدمات مشابه به سازمان های بشردوستانه‌ی بین المللی و محلی. (2 امتیاز)
(25)	<p>2. طرح و روش اجرا / تقسیم مسئولیت میان سازمان ملل متحد و پیمانکار</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ درک و پاسخگویی به نیازمندی‌های پروژه. (5 امتیاز) ➤ درک محدوده، اهداف، کامل بودن و پاسخگویی به موقع. (5 امتیاز) ➤ ارائه نقش‌ها، مسئولیت‌ها و خطوط گزارش‌دهی تیم و اعضای آن (5) ➤ ارائه برنامه‌ی زمانبندی تحویل و جدول زمانی برای اجرای وظایف مختلف و زمان تحویل برای تحویل به موقعیت‌های مختلف (5) ➤ سیستم نظارت و کنترل برای حصول اطمینان از تضمین کیفیت و زمان‌بندی پیشنهادی رعایت شده است (5)
(25)	<p>3. زیرساختار و منابع</p>

	<p>A. ترخیص و تحویل سفارشی: (15)</p> <p>(1) امکان ارائه پیش فاکتور برای اشخاص ثالث تا پایان مراحل ترخیص کالا از گمرک (10)</p> <p>(2) اثبات شبکه و ارتباط کاری با اشخاص ذیربط در ترخیص کالا از گمرک (3)</p> <p>(3) رزومه کارکنانی که برای ترخیص گمرکی با جزئیات مربوط به روزها/ماه های فرد پیشنهادی اعزام می شوند. (2)</p> <p>B. ثبات مالی (10)</p> <ul style="list-style-type: none"> • اثبات کامل ثبات مالی - صورتهای مالی حسابرسی شده در سه سال گذشته از یک شرکت حسابرسی معتبر
(60)	مجموع امتیازات

ارزیابی پیشنهاد تجاری

مجموع امتیازهای تخصیص یافته برای بخش قیمت [40] است. بیشترین امتیاز به کمترین قیمت پیشنهادی در میان پیشنهادهایی تعلق می گیرد که در مرحله ارزیابی فنی نمره قبولی را کسب کرده اند.

تمام پیشنهادات قیمتی دیگر به نسبت معکوس با پایین ترین قیمت، امتیاز کسب خواهند کرد. برای مثال:

$$X = \frac{\text{قیمت پیشنهادی با کمترین قیمت} * \text{حداکثر امتیاز برای پیشنهاد قیمت}}{\text{X دوره پیشنهاد}}$$

انتخاب و قضاوت:

پیشنهادی که بیشترین امتیاز کلی را بعد از اضافه کردن امتیازات برای پیشنهادات فنی و مالی کسب می کند، پیشنهادی است که بهترین ارزش را برای پول ارائه می دهد و برای قرارداد پیشنهاد می شود.

بر این اساس، دسته بندی های زیر مربوط به تسویه و نقل و انتقالات قیمت گذاری می شوند (که کلیه ی نیازهای فوق الذکر را برآورده می کند):

پیوست B.

پیشنهاد مالی (پیوست در برگه XLS)